


Junior Pre-Sales Consultant (m/w/d/k.a.) – Identity & Access Management

 Ab sofort

Deine Aufgaben

In deiner Rolle als **Junior Pre-Sales Consultant** unterstützt du den Vertriebsprozess von der ersten Kundenanfrage bis zur Lösungsfindung. Du arbeitest eng mit Sales und Consulting zusammen und hilfst dabei, Kundenanforderungen in passende technische Konzepte im Bereich **Identity & Access Management (IAM)** zu übersetzen.

Du wirkst bei **Produkt- und Technologiepräsentationen, Demos, Webcasts und Workshops** mit und unterstützt bei **Proofs of Concept (PoC)** sowie Ausschreibungen. Mit wachsender Erfahrung übernimmst du schrittweise mehr Verantwortung in der fachlichen Kundenberatung.

Als wichtige Schnittstelle zwischen Sales und Consulting sorgst du für einen strukturierten Informationsaustausch und unterstützt bei der Ausarbeitung von Lösungskonzepten, Aufwandsschätzungen und Kostenkalkulationen. Zudem hilfst du bei der Pflege und Weiterentwicklung unserer **Partnerschaften**, insbesondere im **Microsoft-Umfeld**.

Du begleitest **Konferenzen, Events und Messen**, unterstützt beim Aufbau neuer Kundenkontakte und repräsentierst die OCG gemeinsam mit dem Team professionell nach außen.

Was du mitbringst

Fachlich

- Erste Berufserfahrung, Praktika oder Werkstudententätigkeiten im **IT-, Consulting- oder Pre-Sales-Umfeld**
- Grundkenntnisse im Bereich **Identity & Access Management (IAM)**, idealerweise mit Microsoft-Bezug
- Interesse an **IAM-Cloud-Technologien**, z. B. Microsoft Entra ID
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- **Hohe Reisebereitschaft von 50 % oder mehr**

Persönlich & sozial

- Sehr gute **Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten**
- Offenes, empathisches Auftreten und Freude am Umgang mit Menschen
- Fähigkeit, zuzuhören, Anforderungen strukturiert zu erfassen und lösungsorientiert zu denken
- Ausgeprägter **Teamgeist** sowie ein respektvoller und verbindlicher Umgang
- Eigeninitiative, Lernbereitschaft und Verantwortungsbewusstsein
- Strukturierte, zuverlässige Arbeitsweise und gutes Organisationsvermögen

- Sicheres Auftreten und Motivation zur kontinuierlichen fachlichen und persönlichen Weiterentwicklung
-

Das bieten wir dir

- Einen strukturierten Einstieg in eine **Pre-Sales-Karriere im IAM-Umfeld**
 - Enge Zusammenarbeit mit erfahrenen **IAM- und Pre-Sales-Expert:innen**
 - **Mentoring** sowie individuelle Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
 - Flexible Arbeitsmodelle (**Office / Homeoffice**)
 - **Dienstwagen nach erfolgreicher Probezeit**
 - Moderne Arbeitsausstattung und attraktive Rahmenbedingungen
 - Flache Hierarchien, kurze Entscheidungswege und ein kollegiales Miteinander
-

Über die OCG

Die OCG steht für **langjährige Expertise im Identity & Access Management** und für eine Unternehmenskultur, die von **Vertrauen, Verlässlichkeit und persönlichem Miteinander** geprägt ist. Entscheidungen werden pragmatisch getroffen, Zusammenarbeit erfolgt auf Augenhöhe und Engagement wird gesehen und wertgeschätzt. Wer Verantwortung übernehmen und sich fachlich wie persönlich weiterentwickeln möchte, findet bei der OCG ein Umfeld mit **starkem Zusammenhalt und langfristiger Perspektive**.

Deine Bewerbung

Haben wir dein Interesse geweckt? Dann sende uns deine vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe deines frühestmöglichen Eintrittstermins per Mail an **bewerbung@ocg.de**.